

Talent Relationship Management & Business Development (m/w/d)

Vollzeit, Standort Hamburg

Deine Aufgaben

- **Akquisition:** Du identifizierst systematisch neue Zielgruppen, Multiplikatoren und Marktchancen und unterstützt beim Aufbau einer strukturierten Akquisitionspipeline.
- **Beziehungsaufbau:** Du pflegst Kontakte zu Unternehmern, Familien, Stiftungen, Beratern und weiteren Multiplikatoren und entwickelst daraus langfristige Geschäftsbeziehungen.
- **Mandantenbetreuung:** Du unterstützt bei der Betreuung von Mandanten. Dazu gehören die regelmäßige Kommunikation mit Mandanten, die Vor- und Nachbereitung von Gesprächen, die Aufnahme von Anliegen und Bedürfnissen sowie die koordinierende Begleitung individueller Vermögensfragen in enger Abstimmung mit den zuständigen Fachbereichen.
- **Mandantenverständnis:** Du lernst die individuellen Ziele und Bedürfnisse unserer Mandanten kennen und unterstützt dabei, passende Vermögenslösungen verständlich und überzeugend zu vermitteln.
- **Netzwerkpflege:** Du entwickelst ein Verständnis für relevante Zielkundensegmente, Multiplikatoren und Marktpotenziale und unterstützt aktiv bei deren systematischer Bearbeitung.
- **Projektarbeit:** Du wirkst bei Projekten zur Weiterentwicklung von CRM-Prozessen, Vertriebsaktivitäten, Veranstaltungsformaten und Business-Development-Maßnahmen mit.

Dein Profil

- **Ausbildung:** Du hast ein wirtschaftsnahes Studium mit einem Schwerpunkt im Finanzbereich erfolgreich mit einem Master abgeschlossen.
- **Praxis:** Erste praktische Erfahrungen in Wealth Management, Private Banking, Family Office, Corporate Finance, Institutional Sales oder Business Development sind von Vorteil.
- **Akquisitionsstärke:** Du arbeitest strukturiert, verfolgst Chancen konsequent nach und hast Freude daran, neue Geschäftsmöglichkeiten zu identifizieren.
- **Mandantenorientierung:** Du überzeugst durch ein professionelles, verbindliches und empathisches Auftreten und hast ein gutes Gespür für die Bedürfnisse anspruchsvoller Mandanten.
- **Kommunikationsfähigkeit:** Du trittst sicher gegenüber Unternehmern, vermögenden Privatpersonen und professionellen Beratern auf. Komplexe Inhalte kannst du verständlich erklären, stellst die richtigen Fragen und überzeugst durch eine klare, adressatengerechte Kommunikation.
- **Hands-on-Mentalität:** Du bringst Motivation, Lernbereitschaft und Eigeninitiative mit und möchtest Verantwortung im Bereich Relationship Management oder Business Development übernehmen.

Talent Relationship Management & Business Development (m/w/d)

Vollzeit, Standort Hamburg

- ***Datenaffinität:*** Du arbeitest sorgfältig, hast Freude am Umgang mit Daten und kannst Informationen strukturiert aufbereiten und analysieren.
- ***Diskretion:*** Du gehst vertraulich mit sensiblen Kunden- und Unternehmensinformationen um und wahrst höchste Diskretion in allen Geschäftsbeziehungen.
- ***IT-Kenntnisse:*** Du bist sicher im Umgang mit Office 365-Anwendungen sowie gängigen KI-Tools und hast erste Erfahrungen mit CRM-Systemen gesammelt.
- ***Unternehmerisches Interesse:*** Du interessierst dich für Unternehmerfamilien, Family Offices, Vermögensstrukturen und die langfristige Entwicklung von Mandantenbeziehungen. Du möchtest verstehen, wie nachhaltiges Wachstum im Wealth Management entsteht.

Dein AURETAS



Hochmotiviertes Team

Werde Teil unserer AURETAS family mit flachen Hierarchien. Du bekommst Verantwortung und Spielraum für eigene Ideen, aber auch Sparring, wenn du es brauchst.



Standort

An unseren beiden Standorten Hamburg und München arbeitest du in hochmodernen Büros – entweder zentral in der HafenCity oder am Englischen Garten.



Rabatte

Mit unserer Vielzahl an Mitarbeiterrabatten sparst du bares Geld, z.B. durch Fahrrad-Leasing über JobRad sowie Rabatte bei Online Shops und stationärem Handel mit Corporate Benefits und Future Bens.



Modernste Ausstattung

Du erhältst bei uns eine hochmoderne technische Ausrüstung mit eigenem Laptop, Dienst-Smartphone, In-Ear-Headset, ergonomischen Stühlen und höhenverstellbaren Bürotischen.



Küche

In unserer Küche findest du immer frisches Obst, Nervenahrung, frisches Wasser, Kaffee und Tee. Der gemütliche Sitzbereich lädt zum gemeinsamen Verweilen oder Abschalten ein.



Flexible Arbeitszeiten

Damit jeder Frühaufsteher oder Langschläfer motiviert und ausgeruht zur Tat schreiten kann, bieten wir flexible Arbeitszeiten an.



Teamevent

Wir können nicht nur Arbeit: unser Weihnachtsessen schafft auch abseits des Arbeitsplatzes ein fröhliches Miteinander.



Attraktives Gesamtpaket

Bei uns erwarten dich attraktive Gehaltsstrukturen, betriebliche Altersvorsorge, hybrides Arbeiten, 30 Urlaubstage pro Jahr und ein unbefristeter Arbeitsvertrag

Hast du noch Fragen?



Eva Gartmann

+49 40 8090779-95
karriere@auretas.de

Über uns

Die AURETAS family trust GmbH zählt zu den führenden unabhängigen Family Offices und renommierten Vermögensverwaltern in Deutschland. Das Unternehmen steht vermögenden Privatpersonen und ausgewählten institutionellen Investoren verantwortungsvoll als Partner und Berater im Asset Management und Consulting zur Seite. Das Team besteht aus rund 40 Mitarbeitern an den beiden Standorten in Hamburg und München.

[Jetzt hier bewerben](#)