Wir sind eine unabhängige, inhabergeführte Vermögensverwaltung mit Sitz in Essen und seit über 20 Jahren für private und institutionelle Kunden tätig. Zu unseren Mandanten zählen neben vermögenden Privatkunden und institutionellen Anlegern insbesondere gemeinnützige und Familienstiftungen. Mit der hauseigenen PVV-Stiftung sind wir zudem selbst im Stiftungsbereich engagiert.

Wir denken langfristig – bei der Anlage des uns anvertrauten Vermögens ebenso wie bei der Entwicklung unseres Unternehmens und unserer Mitarbeiter.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen

Senior Vermögensverwalter (m/w/d),

der seine Erfahrung, sein Netzwerk und seine Überzeugungen bei uns einbringen und seinen Verantwortungsbereich langfristig weiterentwickeln möchte.

Womit Sie sich bei uns einbringen

Als Senior Vermögensverwalter übernehmen Sie einen eigenen Verantwortungsbereich und gestalten diesen mit großer unternehmerischer Freiheit.

- Sie betreuen vermögende Privatkunden, Stiftungen und institutionelle Mandanten persönlich und ganzheitlich und sind langfristiger Ansprechpartner in allen Fragen der Vermögensanlage.
- Sie übernehmen Verantwortung für die von Ihnen betreuten Kundenvermögen und entwickeln individuelle Anlagestrategien auf Basis derer persönlichen und wirtschaftlichen Situation.
- Sie gewinnen neue Kunden und bauen das von Ihnen verantwortete Vermögen langfristig und nachhaltig aus.
- Sie pflegen und entwickeln Ihr bestehendes Netzwerk und knüpfen neue Kontakte zu potenziellen Kunden und Geschäftspartnern.
- Sie beobachten und analysieren die Kapitalmärkte und bringen Ihre Einschätzungen und Investmentideen in die Betreuung unserer Mandanten ein.
- Als Mitglied unseres Anlageausschusses diskutieren und beurteilen Sie gemeinsam mit Ihren Kollegen aktuelle Marktentwicklungen, Investmentideen und strategische Fragestellungen.
- Sie bringen Ihre Erfahrungen und Ideen in die Weiterentwicklung unserer Anlagestrategien und unseres Unternehmens ein.
- Dabei arbeiten Sie eigenständig und mit kurzen Entscheidungswegen – konsequent im Interesse unserer Kunden.

Was Sie mitbringen

Wir suchen eine erfahrene Persönlichkeit, die fachliche Kompetenz mit einem ausgeprägten Verständnis für Menschen verbindet und Kundenverbindungen als langfristige Vertrauensbeziehungen versteht.

- Sie verfügen über mehrjährige Erfahrung in der Betreuung und Akquisition vermögender Privatkunden, Stiftungen oder institutioneller Anleger.
- Sie haben in Ihrer bisherigen Tätigkeit nachweislich erfolgreich Kundenbeziehungen aufgebaut und weiterentwickelt.
- Sie verfügen über fundierte Kenntnisse der Kapitalmärkte sowie des Portfoliomanagements und des Wertpapiergeschäfts.

- Sie verstehen es, komplexe Kapitalmarktthemen verständlich zu vermitteln und Anlageentscheidungen gegenüber Ihren Kunden überzeugend zu vertreten.
- Sie verfügen über ein hohes Maß an Empathie, Verbindlichkeit und persönlicher Integrität.
- Sie arbeiten eigenständig und verantwortungsbewusst und denken zugleich unternehmerisch.
- Sie schätzen den fachlichen Austausch mit Kollegen und bringen Ihre eigenen Einschätzungen und Überzeugungen aktiv in Diskussionen ein.
- Sie möchten Ihre Kunden unabhängig von Produkt- oder Konzerninteressen beraten und langfristig begleiten.

Was wir Ihnen bieten

- **Unabhängigkeit in der Kundenbetreuung:** Als inhabergeführte Vermögensverwaltung sind wir keinen Konzern- oder Produktinteressen verpflichtet. Im Mittelpunkt unserer Entscheidungen stehen die individuellen Ziele und Interessen unserer Mandanten.
- **Eigener Verantwortungsbereich:** Sie erhalten den Freiraum, Ihre Kundenbeziehungen eigenständig zu betreuen und Ihren Verantwortungsbereich langfristig und unternehmerisch weiterzuentwickeln.
- **Nähe zu Anlageentscheidungen:** Als Mitglied unseres Anlageausschusses sind Sie unmittelbar in die Diskussion unserer Investmententscheidungen und die Weiterentwicklung unserer Anlagestrategien eingebunden. Ihre Erfahrung und Ihre Einschätzung sind ausdrücklich gefragt.
- **Kurze Entscheidungswege:** Bei uns gibt es keine Konzernstrukturen. Sie arbeiten unmittelbar mit Ihren Kollegen und dem Vorstand zusammen. Entscheidungen werden schnell und pragmatisch getroffen.
- **Langfristige Kundenbeziehungen:** Unser Geschäftsmodell ist nicht auf kurzfristigen Produktvertrieb ausgerichtet. Wir möchten unsere Mandanten über viele Jahre begleiten und ihr Vermögen langfristig und verantwortungsvoll verwalten.
- **Unternehmerischer Gestaltungsspielraum:** Ihre Ideen sind willkommen – sowohl bei der Betreuung und Gewinnung von Kunden als auch bei der Weiterentwicklung unseres Investmentprozesses und unseres Unternehmens.
- **Attraktive Vergütung:** Wir bieten Ihnen eine attraktive Vergütung mit einer leistungsbezogenen Komponente, die Ihren persönlichen Beitrag zum langfristigen Erfolg unseres Unternehmens berücksichtigt.
- **Langfristige Perspektive:** Wir suchen keine kurzfristige Verstärkung, sondern eine Persönlichkeit, die ihre Erfahrung bei uns einbringen und gemeinsam mit uns die weitere Entwicklung unserer Vermögensverwaltung gestalten möchte.

Interesse geweckt?

Sie möchten Ihre Kunden unabhängig von Produkt- und Konzerninteressen betreuen, schätzen unternehmerische Freiheit und möchten Ihre Erfahrung und Ihr Netzwerk in eine etablierte, inhabergeführte Vermögensverwaltung einbringen? Dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen.

Senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen und erzählen Sie uns gerne auch, was Sie an Kapitalmärkten und professioneller Vermögensverwaltung besonders interessiert.

Ihr Ansprechpartner

Dr. Andreas Schyra
Vorstandsmitglied

Tel.: 0201 / 125 830 35
Mail: andreas.schyra@pvv-ag.de