



## Akquisiteur / Sales Manager Private Vermögensverwaltung (m/w/d)

### ÜBER UNS

Flossbach von Storch zählt heute zu den größten unabhängigen Vermögensverwaltern in Europa. Mit mehr als 400 Mitarbeitenden betreuen wir rund 70 Mrd. Euro für private und institutionelle Kunden. Seit Gründung des Unternehmens 1998 steht Flossbach von Storch für erstklassiges Investmentmanagement mit einem fundamental orientierten Analyseansatz. Unser Anspruch ist es, unseren Kunden dabei zu helfen, ihre finanziellen Ziele dauerhaft zu erreichen.

Zur **Verstärkung** unserer **Akquisitions-Teams** an den **Standorten Frankfurt/Main und Hamburg** suchen wir Persönlichkeiten mit Leidenschaft für die **Neukundengewinnung privater Vermögensverwaltungsmandate** sowie einer **Passion für die Kapitalmärkte**. Sie haben die Möglichkeit, in einer äußerst spannenden Aufgabe das Wachstum unserer Vermögensverwaltung aktiv mitzugestalten.

### IHRE AUFGABEN

Eigenständige Akquise von Mandanten im Segment Upper Affluent bis UHNWI rund um die Produktpalette der Vermögensverwaltung:

- Mitwirkung bei der Entwicklung und Umsetzung gezielter Akquisestrategien im nationalen Markt
- Aufbau und Pflege eines Netzwerks aus Multiplikatoren und Entscheidern
- Persönliche Begleitung und Unterstützung des Akquiseprozesses bis zum erfolgreichen Mandatsabschluss
- Enge Zusammenarbeit mit dem Portfoliomanagement sowie erfahrenen Senior-Kollegen

### IHR PROFIL

- **Erfahrung:** Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung in der Akquise und Betreuung von vermögenden Privatkunden im Bereich Vermögensverwaltung, Private Banking oder Family Office
- **Kenntnisse:**
  - Grundlegendes Verständnis für Kapitalmärkte und verschiedene Asset-Klassen
  - Mindestens erste Erfahrungen in der Ansprache und Betreuung anspruchsvoller Privatkunden
- **Qualifikation:** Abgeschlossenes Studium im wirtschaftswissenschaftlichen bzw. (wirtschafts-) rechtlichen Bereich (BWL, Wirtschaftsrecht, Corporate Law o. Ä.) oder eine branchenspezifische Berufsausbildung, z. B. Bankkaufmann / Bankkauffrau (m/w/d)
- **Darüber hinaus:** Adressatengerechte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten sowie hoher Qualitätsanspruch – Sie sind ein Teamplayer (m/w/d) und möchten durch Ihre unternehmerische Denkweise zum Gesamterfolg beitragen!
- **Sprachen:** Verhandlungssichere Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### UNSER ANGEBOT

- Erfolgreiches, inhabergeführtes Unternehmen mit schnellen Entscheidungswegen und langfristigem Fokus
- Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen und Verantwortung zu übernehmen
- Ausgeprägter Team- und Netzwerkgedanke
- Strukturiertes Onboarding sowie fachliche und methodische Trainings
- Vielfältige Arbeitgeberleistungen: Betriebliche Altersvorsorge, Deutschlandticket, hybrides Arbeitsmodell, Mitarbeitenden-Restaurant, Sport- und Gesundheitsangebote und vieles mehr

### IHRE BEWERBUNG

Wir freuen uns über das Hochladen Ihrer Onlinebewerbung, direkt über unsere Karriereseite!

**Wir sind für Sie da.**  
Carsten Sagurna  
Recruiting & Employer Branding  
karriere@fvsag.com  
Telefon +49 221 33 88-324

Flossbach von Storch SE  
Ottoplatz 1  
50679 Köln

Haben Sie Interesse an Flossbach von Storch als Arbeitgeber? Besuchen Sie unsere LinkedIn für Einblicke in unsere Unternehmenskultur, aktuelle Stellenangebote und Karrieremöglichkeiten bei Flossbach von Storch.

[Jetzt bewerben](#)