



Sales Manager Private Vermögensverwaltung (m/w/d)

ÜBER UNS

Bei Flossbach von Storch kümmern wir uns mit mehr als 300 Mitarbeitenden um das Vermögen von etwa einer Million Menschen - unabhängig davon, wie groß es ist. Unsere Verantwortung ist stets die gleiche: ihr Vermögen zu schützen und langfristig mehr daraus machen. Damit sie ihr Leben nach den eigenen Vorstellungen gestalten können.

Zur Verstärkung unseres Akquisitions-Teams an den Standorten Köln, Frankfurt, München und Hamburg suchen wir **Sales Manager (m/w/d)** mit Leidenschaft für die **Neukundengewinnung privater Vermögensverwaltungsmandate** und einer Passion für die Kapitalmärkte. Sie haben die Möglichkeit, in einer hochspannenden Aufgabe **neue Zielgruppen und -regionen** zu erschließen.

IHRE AUFGABEN

Marktanalyse und Konzepterarbeitung für die Akquisition privater Kunden

Eigeninitiierte Ansprache und selbstständige **Akquisition** von **Neukunden** für **Vermögensverwaltungsmandate**

Ansprechpartner (m/w/d) rund um die **Produktpalette der Vermögensverwaltung**

Empfängerorientierte **Vermittlung** unseres **anlagestrategischen Weltbildes**

Unterstützung bei eingehenden **Ausschreibungen**

IHR PROFIL

Berufserfahrung und Know-how: Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung in der eigenständigen Akquisition vermögender Privatkunden sowie fundiertes Produkt-Know-how in diversen Asset-Klassen

Persönlichkeit: Eigenständige und adressatengerechte Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten sowie hoher Qualitätsanspruch und Abschlussorientierung - Sie sind ein Teamplayer (m/w/d) und möchten durch Ihre unternehmerische Denkweise zum Gesamterfolg beitragen!

Qualifikationen: Studienabschluss einer (Fach-) Hochschule, beispielsweise im Bereich Wirtschaftswissenschaften, Betriebswirtschaftslehre (BWL) oder Volkswirtschaftslehre (VWL).

Sprachen: Deutsche und englische Sprache sicher in Wort und Schrift

UNSER ANGEBOT

Erfolgreiches, inhabergeführtes Unternehmen mit schnellen Entscheidungswegen und langfristigen Fokus

Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen und Verantwortung zu übernehmen

Ausgeprägter Team- und Netzwerkgedanke

Strukturiertes Onboarding sowie fachliche und methodische Trainings

Vielfältige Arbeitgeberleistungen: Betriebliche Altersvorsorge, Deutschlandticket, hybrides Arbeitsmodell und vieles mehr

IHRE BEWERBUNG

Wir freuen uns über das Hochladen Ihrer aussagefähigen Onlinebewerbung, direkt über unsere Karriereseite!

Carsten Saguma
Telefon +49 221 33 88-324

Flossbach von Storch AG
HR Recruiting
Ottoplatz 1
50679 Köln

Wenn Sie generell Interesse an einer Tätigkeit bei uns haben, folgen Sie uns gerne auf LinkedIn. Dort zeigen wir, wie wir arbeiten und was uns als Arbeitgeber besonders macht sowie weitere aktuelle Jobangebote und Karriereprogramme.

Jetzt bewerben