

**DRIVEN
BY
BETTER**

SENIOR SALES REPRESENTATIVE (M/W/D)

SCHWEIZ

TOP
ARBEITGEBER
MITTELSTAND
2021

FOCUS

DEUTSCHLANDS
MITTELSTÄNDISCHE
ARBEITGEBER IM VERGLEICH
FOCUS-BUSINESS 04 | 2020
HUMANUM

TOP
ARBEITGEBER
MITTELSTAND
2020

FOCUS

DEUTSCHLANDS
MITTELSTÄNDISCHE
ARBEITGEBER IM VERGLEICH
FOCUS-BUSINESS 04 | 2019
HUMANUM

Capital

TOP-VERMÖGENSVERWALTER

Höchste Note für
Grüner Fisher Investments

Great
Place
To
Work®

Certified
OCT 2020 - SEP 2021
DE

GRÜNER FISHER INVESTMENTS

Die Grüner Fisher Investments GmbH ist eine wachstumsstarke und unabhängige Vermögensverwaltung mit der Kernaufgabe die langfristigen finanziellen Ziele der Kunden zu erreichen. Wir leben mit der Vision, die Investmentlandschaft zu verbessern und lebenslange Karrieren aufzubauen. Der klare Fokus liegt auf den Interessen unserer Kunden, den wir durch einen beispiellosen Service und eine stetige Aus- und Weiterbildung in allen Bereichen der internationalen Vermögensverwaltung verwirklichen.

Sie sind ein Vertriebsprofi und möchten, dass man Ihren Erfolg auch honoriert? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

TÄTIGKEITSBEREICH

- Sie vereinbaren Gesprächstermine mit einem gehobenen Privat- und Firmenkundenklientel (Interessenten, die unser Haus bereits kennen) und führen diese selbstständig durch
- Sie stellen das Unternehmen, die Arbeitsweise und Anlagestrategien von Grüner Fisher Investments bei den Interessenten vor Ort vor und vermitteln unsere Dienstleistung als Vermögensverwalter
- Sie besprechen die langfristigen finanziellen Ziele der Kunden und legen gemeinsam die passende Anlagestrategie fest

IHR PROFIL

- Der Vertrieb ist Ihre Leidenschaft
- Nachweisbare Erfolge im Vertrieb, idealerweise in der Finanz- oder Versicherungsbranche
- Mindestens fünf Jahre Erfahrung in der erfolgreichen Beratung von vermögenden Privatkunden
- Exzellentes, repräsentatives Auftreten und vorbildliche Umgangsformen
- Sie verfügen über ein hohes Maß an Ziel- und Ergebnisorientierung
- Sie denken unternehmerisch und wollen erfolgreich durchstarten
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und Durchsetzungsvermögen
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit

WIR BIETEN

- Ein leistungsorientiertes Umfeld mit einer attraktiven Bonusstruktur, die speziell von und für erfolgreiche Vermittler (m/w/d) entworfen wurde
- Die Möglichkeit, sich in Ihrer täglichen Tätigkeit voll auf Ihre Stärken in der Akquisition neuer Kunden und auf den Vertrieb zu konzentrieren
- Die Möglichkeit, Unterstützung in der Vor- und Nachbereitung der Termine sowie in der Bestandskundenbetreuung zu erhalten
- Ein internationales Arbeitsumfeld, mit Partnern in den USA und Europa

Nun brauchen wir Menschen wie Sie – Menschen, die aus der Masse positiv hervorstechen und unsere Vision weitertragen.

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen bitte an bewerbung@gruener-fisher.de oder postalisch an Grüner Fisher Investments GmbH, Personalwesen, Sportstraße 2 a, 67688 Rodenbach. Für Fragen vorab steht Ihnen Frau Silke Zimmermann aus der Personalabteilung unter der Telefonnummer +49 6374 9911-250 gerne zur Verfügung.



GRÜNER FISHER
INVESTMENTS