



Flossbach von Storch zählt heute zu den größten unabhängigen Vermögensverwaltern in Europa. Mehr als 220 Mitarbeiter betreuen am Standort Köln-Deutz über 50 Mrd. Euro für private wie institutionelle Kunden. Seit Gründung des Unternehmens 1998 steht Flossbach von Storch für erstklassiges Investmentmanagement. Unser Anspruch ist es, unseren Kunden dabei zu helfen, ihre finanziellen Ziele dauerhaft zu erreichen.

Zur Verstärkung am Standort Köln suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Sales Manager (m/w/d) für Institutionelle Kunden in Festanstellung/Vollzeit

Ihre Aufgaben

Für den weiteren **Ausbau unseres Akquisitions-Teams** suchen wir Kollegen (m/w/d), die Spaß daran haben, in einem dynamisch wachsenden Unternehmen innerhalb des Bereichs Vermögensverwaltung Verantwortung für die **Neukundengewinnung von Spezialfondsmandaten / institutionellen Vermögensverwaltungsmandaten deutschlandweit** zu übernehmen. Sie haben die Möglichkeit, in einer hoch spannenden Aufgabe **Vertriebsstrategien proaktiv mitzugestalten** und **neue Zielgruppen und -regionen zu erschließen**.

- » Marktanalyse und Konzeption für die Akquisition institutioneller Kunden
- » Ansprechpartner (m/w/d) rund um die Produktpalette der Vermögensverwaltung
- » Laufende Betreuung bestehender Kundenbeziehungen
- » Professionelle und selbstständige Ansprache von potenziellen Kunden
- » Unterstützung bei eingehenden Ausschreibungen

Ihr Profil

- » **Arbeitsweise:** Ihr Denken und Handeln ist stets strukturiert und unternehmerisch.
- » **Erfahrungen und Know-how:** Durch Ihre mehrjährige Erfahrung in der Akquisition institutioneller Mandate überzeugen Sie uns und unsere Kunden. Zudem verfügen Sie über Produkt-know-how in diversen Asset Klassen. Sie sind abschlussorientiert.
- » **Qualifikationen:** Sie haben ein wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung abgeschlossen.
- » **Persönlichkeit:** Sie verfügen über eine positive Ausstrahlung und hohe Sozialkompetenz. Ihr sicheres und gewandtes Auftreten, Ihre Flexibilität sowie ihr hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein zeichnen Sie aus. Sie haben die Fähigkeit, ökonomische Zusammenhänge empfängergerecht zu präsentieren.
- » **Kooperation leben:** Sie sind Teamplayer (m/w/d) und möchten zum Gesamterfolg beitragen.

Unser Angebot

- » Ein dynamisches, abwechslungsreiches sowie unbürokratisches Arbeitsumfeld in einem stetig wachsenden, inhabergeführten Unternehmen der Finanzbranche
- » Eine wertschätzende Führung, die Leistung und Einsatz anerkennt, sowie flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- » Spannende, verantwortungsvolle und herausfordernde Tätigkeiten
- » Attraktive Arbeitsbedingungen in einem innovativen Bürohochhaus in zentraler Lage mit besonderem Ausblick in Köln
- » Ein harmonisches Arbeitsklima in einem Team mit hochmotivierten und hilfsbereiten Kollegen (m/w/d)

Sie bringen ein hohes Maß an Engagement und Einsatzbereitschaft mit und arbeiten gerne im Team?
Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

Ihre Bewerbung

Wir freuen uns auf die Zusendung Ihrer aussagefähigen Onlinebewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Carsten Sagurna
Telefon +49 221 33 88-324

Flossbach von Storch AG
Personalabteilung
Ottoplatz 1
50679 Köln